



# Informatiememorandum (IM)

Investeer in de toekomst van vermogensgroei,  
een nieuw tijdperk begint

[investeerders@systems2follow.com](mailto:investeerders@systems2follow.com) | +31 (0)20 2613266 | [www.systems2follow.com](http://www.systems2follow.com)

**Laat je geld werken als een professional,  
*zonder dat jij er zelf één hoeft te worden.***

Slechts 15 procent van de Europese huishoudens belegt. In Noord-Amerika is dat 55 procent.  
Wantrouwen, complexiteit en tijdgebrek houden veel mensen tegen.

**Systems2follow** is een Nederlands fintechplatform dat particuliere én zakelijke beleggers helpt succesvol te beleggen door hen in staat te stellen geverifieerde topbeleggers te volgen via onze eigen TradeConnector-software.

Door ons softwareplatform te combineren met geavanceerde handelsstrategieën van succesvolle geverifieerde traders, bieden wij een slimme manier van beleggen.

**Onze missie** is om iedere belegger in Europa een eerlijke kans te geven op stabiele rendementen, zodat iedereen succesvol kan beleggen.

# Investment sheet

Statutaire naam:

**Hoefnagels & Partners B.V.**

Website:

**[www.systems2follow.com](http://www.systems2follow.com)**

Investeerderspagina:

**[www.systems2follow.com/investeerders](http://www.systems2follow.com/investeerders)**

Contactpersoon:

**Simeon Hoefnagels (Directeur)**

STAK:

**Stichting Administratie KH&P**

Financieringsvorm:

**Uitgifte van certificaten op stemrechtloze cumulatief preferente aandelen**

Doelbedrag investeringsronde:

**€1.490.000**

Aangeboden percentage:

**30% van de aandelen in Hoefnagels & Partners B.V.**

Start inschrijving:

**15 september 2025**

Einde inschrijvingsperiode:

**28 februari 2026**

Minimum instapbedrag:

**€1.000**



## Disclaimer & Vertrouwelijkheid

*Dit vertrouwelijke Informatie Memorandum ("IM") is opgesteld en uitgegeven door Hoefnagels & Partners B.V., gevestigd in Nederland, in het kader van een potentiële investeringstransactie via uitgifte van certificaten van aandelen van Hoefnagels & Partners B.V. (hierna "de Vennootschap" genoemd).*

*Deze IM is uitsluitend bedoeld voor gebruik door de ontvanger met als doel de beoordeling van de investering en mag onder geen beding worden verspreid, veelelvoudigd of openbaar gemaakt aan derden, behoudens voorafgaande schriftelijke toestemming van de Vennootschap. Informatie in dit IM mag enkel worden gedeeld met juridisch of financieel adviseurs van de ontvanger die gebonden zijn aan dezelfde vertrouwelijkheidsvoorwaarden.*

*Hoewel de informatie met uiterste zorg is samengesteld en deels is gebaseerd op toekomstverwachtingen, garanderen noch de Vennootschap noch haar aandeelhouders of bestuurders de volledigheid, juistheid of actualiteit ervan. Deze IM vormt geen aanbod, uitnodiging of verplichting tot het aangaan van een overeenkomst en vormt geen garantie op rendement of waardegroei.*

*De ontvanger aanvaardt dat enkel een definitieve schriftelijke overeenkomst bindende afspraken bevat tussen partijen. Er kunnen geen rechten worden ontleend aan dit document. De Vennootschap behoudt zich het recht voor om op elk moment zonder opgaaaf van reden en zonder enige aansprakelijkheid jegens de ontvanger, de investeringsronde aan te passen, op te schorten of te beëindigen.*

*Potentiële investeerders wordt uitdrukkelijk aangeraden om onafhankelijk juridisch en financieel advies in te winnen alvorens een investeringsbeslissing te nemen.*



*“Wij zijn **Systems2follow**, gebouwd op een familietraditie van vier decennia vol marktinnovatie en vertrouwen.”*

### **Ons verhaal**

Van Ruuds baanbrekende faxanalyses in de jaren tachtig tot de lancering van Europa's eerste onafhankelijke copy-tradingdienst in 2014: Al decennialang staan we voor transparantie en bewezen resultaten. Vandaag zetten we die lijn voort onder Simeons technologiegedreven leiderschap en met onze volledig vernieuwde TradeConnector-software. Zo brengen we institutionele strategieën binnen handbereik van particuliere beleggers én white-label partners in heel Europa.



# Waarom nu?

2014

## De start van de TradersWinkel

Na de bankencrisis van 2014 richtte Ruud Hoefnagels TradersWinkel op, Europa's eerste onafhankelijke copy-tradingdienst. Het begon met het versturen van handelssignalen via fax en e-mail naar de eerste abonnees.

2017

## Rebranding en basis voor het platform

Het merk groeide uit tot Systems2follow en introduceerde een nieuw platform waar gebruikers gecontroleerde handelaren konden volgen. Zonder loze beloften te doen, bouwde het bedrijf aan vertrouwen door transparantie en een sterke focus op prestaties.

2023

## Wissel van de wacht en strategische software-overname

Simeon trad fulltime toe tot het bedrijf en leidde de overname van de TradeConnector-software. Door deze technologie in eigen beheer te brengen, kreeg Systems2follow volledige controle over een cloud-native infrastructuur met lage latency. Dit legde de basis voor snellere productontwikkeling, betere schaalbaarheid en structureel hogere marges.

2025

## Rebranding en klaar voor Europese lancering

Onder het nieuwe merk **Systems2follow** rondde het team achttien maanden softwareontwikkeling af, werden meerdere softwareklanten aangesloten en nieuwe handelsstrategieën geïmplementeerd. Nu zijn we klaar om een nieuwe manier van beleggen in Europa te introduceren.

Het next-gen investeringsplatform waarmee particulieren investeerders succesvolle handelaren kunnen volgen via abonnementen of onze software kunnen licentiëren om hun eigen strategieplatform te runnen.

Wij combineren geautomatiseerd beleggen, echte prestaties van professionele handelaren en krachtige SaaS-technologie om in te spelen op de groeiende Europese vraag naar succesvol en transparant beleggen.

**Dubbel  
inkomstenmodel**

**B2C**  
Abonnementen

+

**B2B**  
SaaS-licenties

**€211k**

Omzet  
2024

**€173k**

Abonnementsomzet  
2024

**€38k**

Softwarelicentie-omzet  
2024

**32%**

Omzet CAGR  
(2020-2024)

**252**

Actieve  
abbonementen  
YTD

**4**

Software  
klanten



# Marktkans

## Total Addressable Market (TAM)

**~202 miljoen**  
huishoudens in de EU

**37.000 miljard**  
aan financiële activa bij  
huishoudens

**Slechts 10-15%**  
belegt momenteel → dus enorm  
groeipotentieel

## Serviceable Available Market (SAM)

**~64 miljoen**  
huishoudens in NL, BE, FR, DE,  
ES, IT

**~9.6 miljoen**  
ideale profielen (30-55 jaar,  
financieel draagkrachtig)

**3.1 miljoen**  
financieel sterke huishoudens  
alleen al in NL/BE

## Serviceable Obtainable Market (SOM)

**Doelen voor 2030:**

**10.000 B2C-abonnees**  
€5 miljoen ARR-potentieel

**23.500 SaaS-gebruikers**  
€1,8 miljoen ARR-potentieel

## Belangrijkste drijfveren

### Generatiewissel

Millennials en Gen Z zijn steeds meer geïnteresseerd in financiële onafhankelijkheid en digitale vermogensoplossingen.

### Spaarverzadiging

Huishoudens die op onderrendabel spaargeld zitten, zoeken betere alternatieven.

### Pensioenonzekerheid

De noodzaak om zelfstandig pensioenvermogen op te bouwen neemt toe.

### Toegang door technologie

Investeren doormiddel van het gebruik van software is tegenwoordig steeds toegankelijker en daar profiteert Systems2follow van.

### Normalisering van crypto

Jongeren stimuleren de acceptatie van nieuwe vermogenscategorieën.

## Marktpotentieel



### Retail (B2C)

**NL & BE:** meer dan 3,1 miljoen financieel geschikte huishoudens

**Breder EU:** meer dan 9,6 miljoen ideale profielen (30-55 jaar, hoge intentie en hoog spaargeld)

### SaaS (B2B)

Influencers, adviseurs en opleiders zoeken goedkope white-label tradingtools.

**Target:** 23,500 SaaS-gebruikers tegen 2030 → €1,8 miljoen ARR

## Bottom Line

**Systems2follow** bevindt zich precies op het snijvlak van vertrouwen, automatisering en toegankelijkheid. Zo trekken we de volgende generatie Europese beleggers aan en versterken we de infrastructuur die dit mogelijk maakt.

## Probleem:

Miljoenen Europese professionals willen graag beleggen, maar missen de tijd, kennis of het vertrouwen. Bestaande platforms zijn vaak te complex, te risicovol of gevuld met onbewezen strategieën.

## Oplossing:

Systems2follow biedt:

- Geselecteerde strategieën van echte, gecontroleerde handelaren
- Beleggen doormiddel van het kopiëren van een succesvolle trader, met volledige controle voor de gebruiker
- Abonnements- of prestatiegebaseerde verdienmodellen
- White-label SaaS voor B2B-klienten

## Copy-tradingplatform voor particulieren (B2C)

### 1 Goedgekeurde professionele trades

Alleen echte experts met on-chain geverifieerde prestaties zijn actief op ons platform.

### 2 One-click integratie

Directe API-koppeling met je eigen IBKR/MEXEM-account.

### 3 Flexibele abonnementen

Probeer maandelijks, of kies voor halfjaarlijkse of jaarlijkse abonnementen. Alles automatisch verlengd.

### 4 Automatisch beheer & risico's

Stel zelf je limieten in, onze software doet de rest.

## White-label SaaS TradeConnector (B2B SaaS)

### 1 Volledig white-label & modulair dashboard

Partners lanceren hun eigen "strategy shop" met instelbare P&L, risicomatstaven, handelsgeschiedenis en signaalalerts.

### 2 API-first architectuur

Naadloze IBKR-integraties plus RESTful endpoints voor elke broker.

### 3 Schaalbaar prijsmodel

€10 per gebruiker per maand (volume kortingen tot €6) met enterprise-niveaus.

### 4 End-to-end onboarding & support

Compliance-implementatie, 24/7 technische SLA en dedicated accountmanagement.

# Omzetkanalen

## B2C Abonnementen

€798 per jaar  
gemiddeld per  
abonnement

## B2B SaaS-licenties

€6–10 per gebruiker  
per maand  
(white-label)

**€2.200+**

Life-Time-Value  
(LTV)

**20%**

Jaarlijkse Churn  
Rate

**92%**

Brutomarge  
(excl. trader revenue share)



# Tractie & Businessmodel



**252**

Actieve  
abonnementsen

**4**

Betalende B2B SaaS-  
klanten + 8 actieve  
pilots

**€798**

Gemiddelde  
abonnementsprijs per jaar

**€1.400**

Per SaaS-klant

**80%+**

Retentie  
(gem. >2 jaar)

**~5%**

Lead-naar-abonnement  
conversie

**€17K+**

Maandelijke  
terugkerende omzet

**€211K**

Omzet 2024

**63%**

Brutowinstmarge

# Financiën (2024–2030 Prognoses)

2024 Omzet: **€211K**

Doel jaarlijkse terugkerende omzet 2030: **€7M**

EBITDA Positief: **Q4 2027**

Break-even: **Q4 2027**

Doel gebruikers 2030: **10,000+ B2C | 23,500 SaaS**

## Doelstelling 2030

€7m

Omzet

10k

Abonnementen

24k

SaaS gebruikers

71%

Brutomarge

## Aantal abonnementen & gebruikers, prognose 2025-2030



## Omzet in €k, prognose 2025-2030



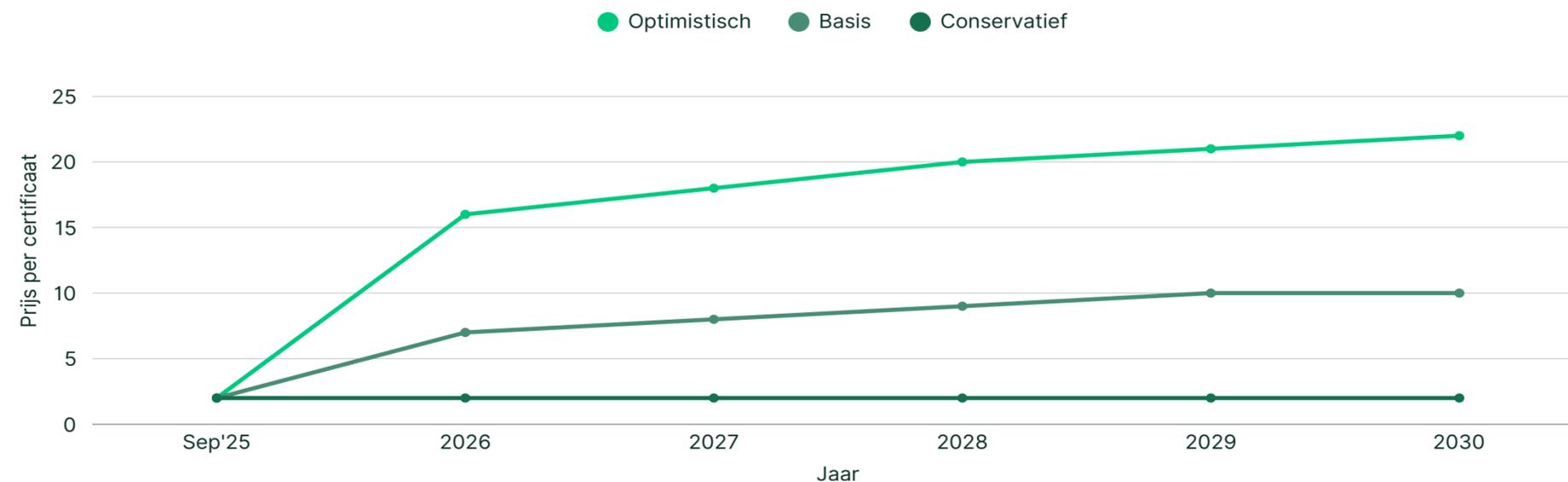
# Certificaatprijs & Omzetprognose

De prijs per certificaat start op €2 en zal volgens onze financiële prognoses de komende jaren stijgen. Deze waarde­stijging is gebaseerd op de investeringen die wij doen in het platform, waaronder de ontwikkeling van de tradingapplicatie en het redesign van onze softwareomgeving.

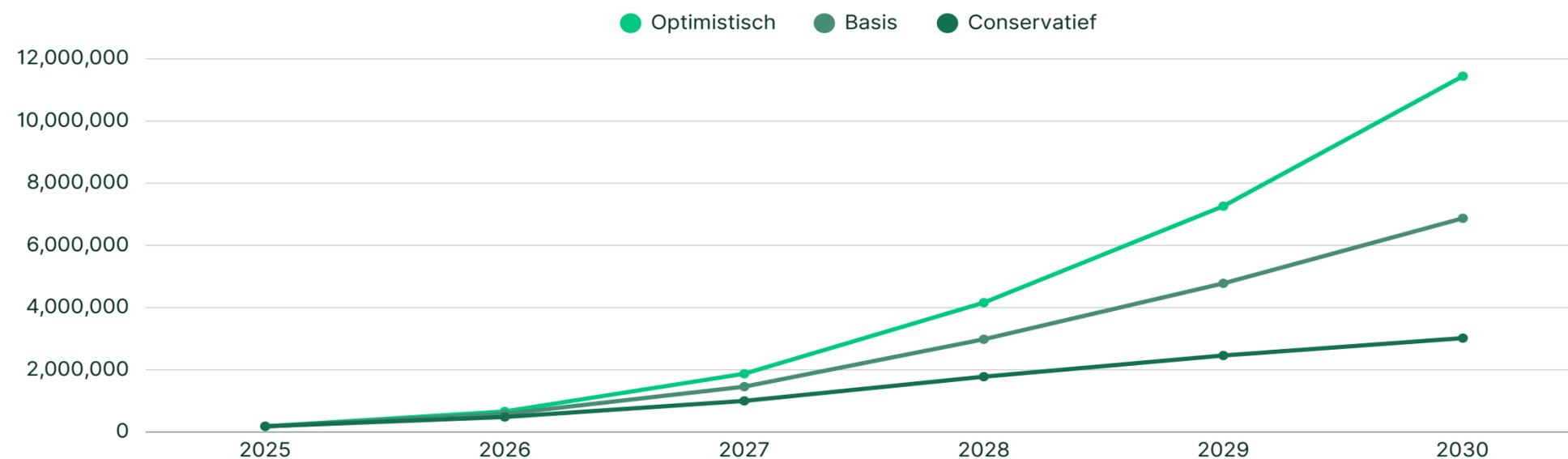
Daarnaast wordt een aanzienlijk deel van de investeringsronde besteed aan marketing, wat moet resulteren in een sterke groei van het aantal klanten en gebruikers.

We presenteren drie scenario's: optimistisch, basis en conservatief. In de grafieken hiernaast zie je wat het verwachte effect is van elk scenario op zowel de certificaatprijs als de omzetgroei.

## Certificaatprijs, €, 2025-2030



## Omzetprognose, €, 2025-2030



# Concurrentielandschap & directe concurrenten

Bedrijf	Model	Eigen Tech	B2B SaaS	Gecontroleerde Traders	Broker Onafhankelijk
Systems2follow	Subscription + SaaS	✓ Ja (TradeConnector)	✓	✓	✓
eToro	Social investing	✓	✗	✗ (open marketplace)	✗ (eigen broker)
NAGA	Copy trading app	✓	✗	✗ (user-generated)	✗
Collective2	Strategy marketplace	✓	Beperkt en prijzig	✗ (user-uploaded)	✓
Zignaly	Crypto copy trading	✗	✓	✗	✗

## Waarom wij anders zijn

**TradeConnector Engine (100% eigendom):**  
Enige platform in deze markt met eigen broker-gekoppelde trading infrastructuur.

### White-label SaaS:

Concurrenten bieden geen plug-and-play strategie shops voor B2B resellers.

### Echte traders, echte resultaten:

Al onze systemen worden beheerd door professionele traders met bewezen historische performance.

### Broker onafhankelijk:

In tegenstelling tot eToro/NAGA hoeft de klant niet over te stappen naar een specifieke broker.

### Dubbel verdienmodel:

Zowel abonnementen als softwarelicenties, zeer schaalbaar.

# Strategische Groei-aanpak

## GroEIFactoren

### EU-uitbreiding

Gerichte acquisitie in NL, BE, FR, DE, ES, IT via resellers en lokale broker-partnerschappen

### AI Sales Funnels

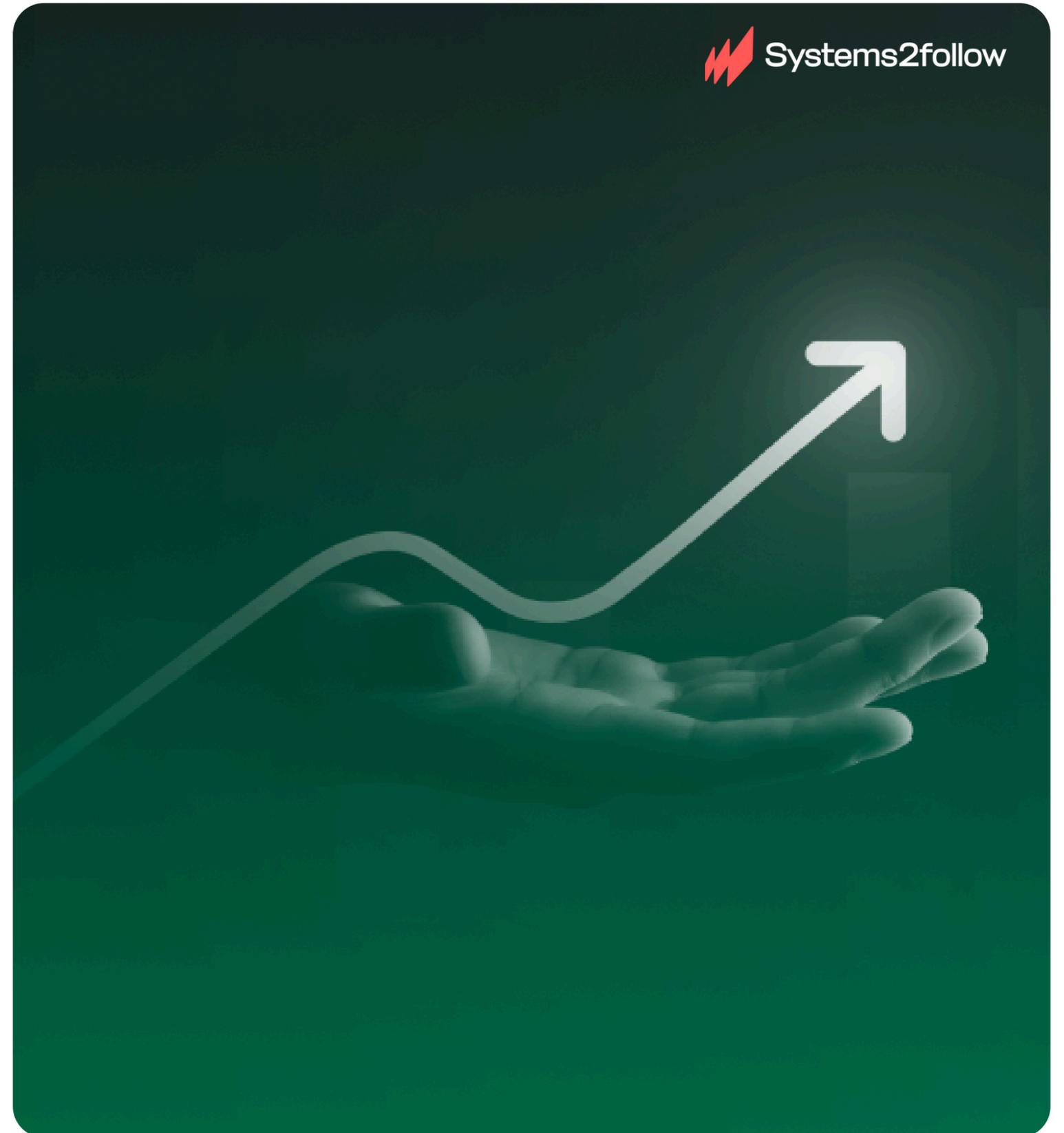
Slimme automatisering van leadgeneratie via LinkedIn, Meta en influencer-samenwerkingen

### Cross-Market Upselling

EU-shop eigenaren systemen laten doorverkopen over landsgrenzen heen

### Lancering Crypto systemen

Segment met hoge vraag voor groei & jongere doelgroepen



# Team & Structuur

## Managementteam

Generaties aan ervaring in finance, brokerage, sales en marketing. De perfecte mix om een modern beleggingsplatform te bouwen.



Ruud Hoefnagels  
Founder & Advisor



Simeon Hoefnagels  
Directeur



Mickeal van Melis  
Sales & Marketing  
Manager



Gianna Kaya  
Customer Relationship  
Manager

## Tradingteam

Meer dan 200 jaar gecombineerde ervaring op de beurs

Ruud van Megen  
Trader

Henry van Ginkel  
Trader

Bram Voermans  
Trader

Menco Sweep  
Trader

Martinus van Dolder  
Trader

## TradeConnector Team

Bouwt en beheert onze trading software

Development Engineer

Product Owner

# Roadmap

2025

Start investeringsronde, opschalen in NL/BE, website vernieuwen, EU sales team opzetten

2026

Lancering van de mobiele app, uitbreiding naar Spanje, Italië, Duitsland en Frankrijk

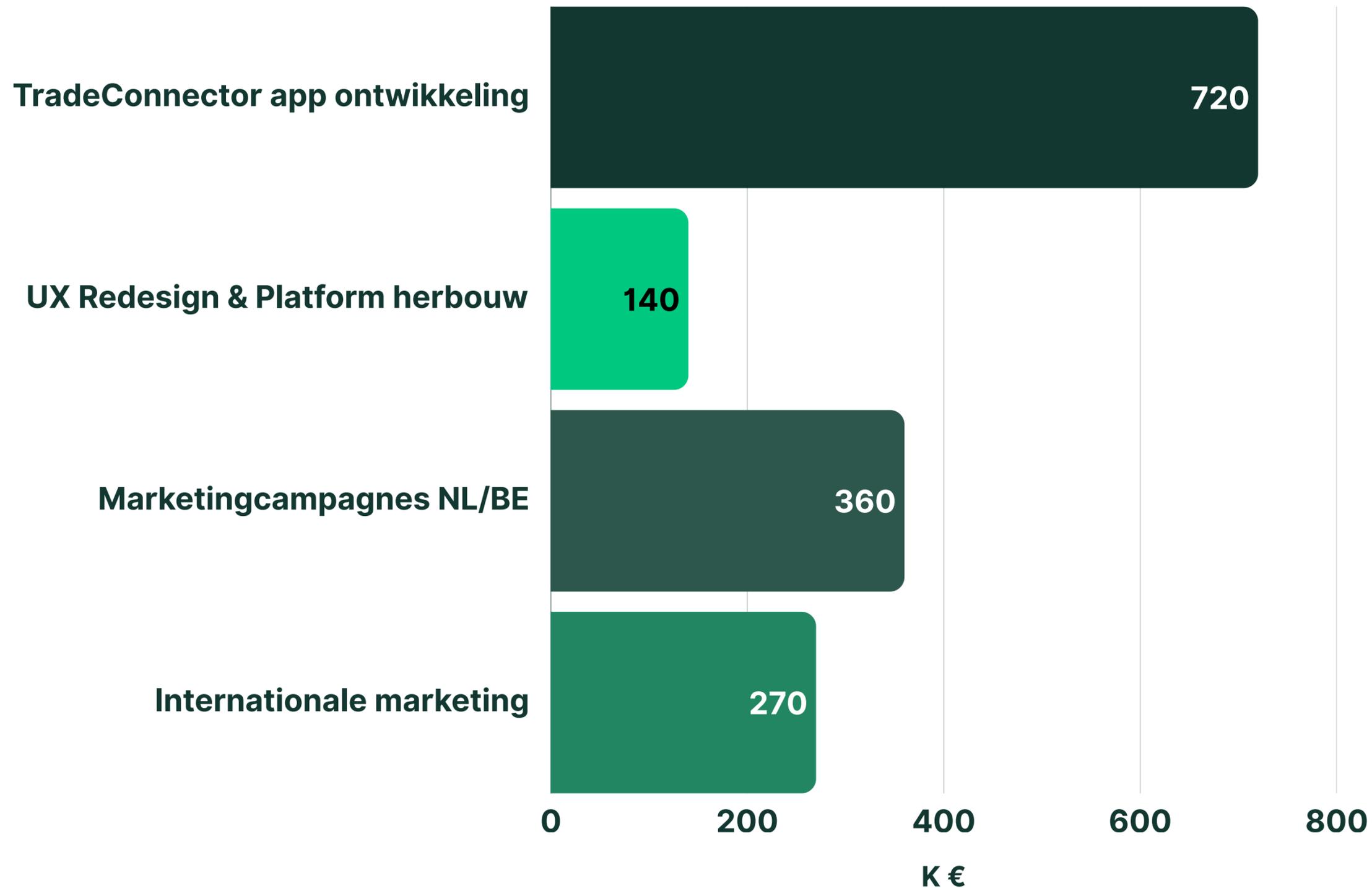
2027

Cross-market & cross-country verkoop, introductie van nieuwe investeringsvormen zoals AI-strategieën en crypto trading via onze applicatie

2028+

Uitrol in heel Europa en toewerken naar een strategische exit

# Gebruik van middelen (€1,49 mln verdeling)



## Toelichting

Het opgehaalde kapitaal wordt ingezet om het platform schaalbaar te maken. De grootste investering gaat naar de ontwikkeling van de TradeConnector-app, met een doorlooptijd en onderhoudsfase van vijf jaar. Vanaf dat moment moet de omzet voldoende zijn om dit onderhoud zelf te dragen.

Daarnaast ondergaat het platform (website en software) een redesign en herbouw, gericht op betere conversie en gebruikservaring.

Marketingcampagnes in Nederland, België en internationaal moeten zorgen voor groei in gebruikers en abonnementen.

Met deze inzet verwachten we Systems2follow uit te bouwen tot een leidend platform in Europa op het gebied van Copy Trading.

# DCF Waardering en Rendement voor Investeerders

 Systems2follow	Base	Optimistisch	Conservatief
Aandelenwaarde	€15.1mn	€35.1mn	€3.3mn
Waarde aangeboden investering	€4.5mn	€10.5mn	€1mn
Ontvangen dividenden	€1.6mn	€3.3mn	€0.6mn
Rendement	4.1x	9.3x	1.1x
Gem. jaarlijks ROI	30%	52%	1%
IRR	32%	51%	8%

*Deze prognoses laten het potentiële resultaat zien voor investeerders onder drie marktscenario's. Het base- en het optimistische scenario tonen een aanzienlijk opwaarts potentieel, waarbij de verschillen tussen de scenario's een realistisch beeld geven van het risico en het mogelijke rendement. Het resultaat is een gebalanceerd risico-rendementsprofiel, met ruimte voor sterke dividenduitkeringen, kapitaalgroei en aantrekkelijke interne rendementen.*

*Meer weten of het volledige financiële plan ontvangen? Neem gerust contact op via [investeerders@systems2follow.com](mailto:investeerders@systems2follow.com).*

## Doel exit-mogelijkheden

### Optie 1

Eigen investorportaal na 3 jaar waar investeerders hun certificaten aan andere investeerders kunnen aanbieden. Hiermee ontstaat een exit mogelijkheid na 3 jaar.

### Optie 2

Beursgang op NX Change (liquiditeit voor investeerders, verkoop van aandelen)

### Optie 3

Strategische overname (bijv. door Interactive Brokers)

## Waarom investeren?

Grote **onaangeboorde markt** van zelfbeleggende EU-investeerders

**Bewezen** product-market fit & terugkerende omzet

**Klaar om op te schalen** door heel Europa

**Echte waarde** via technologie, vertrouwen en prestaties

Vroege investeerders **verwerven aandelen** in snelgroeiende SaaS FinTech

**5% rendement** op ingelegd kapitaal in 2026 & 2027, daarna verwacht dividend door winst



# Wij halen kapitaal op om onze groei in Europa te versnellen.

Doel: 10.000+  
abonnees bereiken

De white-label trading  
infrastructuurmarkt in de EU domineren

Software omzet tot  
boven €1,8 mln

# Beleggingscategorieën & voordelen

## Algemene voordelen min. €1.000 investering

### 5% rendement op ingelegd kapitaal in 2026 & 2027

Investeerders ontvangen in 2026 en 2027 een jaarlijkse vergoeding van 5% over het ingelegde kapitaal. Vanaf 2028 worden dividenden uitgekeerd op basis van de bedrijfsresultaten.

### Jaarlijkse certificaathoudersvergadering

Woon jaarlijkse bijeenkomsten bij waarin ons team resultaten, marktinzichten en strategie presenteert.

### Vroege toegang tot innovaties

Krijg als eerste toegang tot onze nieuwe tradingapp en nieuwe internationale strategieën.

## Platinum investeerder €100.000+ investering

*inclusief alle algemene voordelen +*

### 10% Bonuscertificaten

Profiteer van 10% extra certificaten op uw investering, wat uw eigendomsaandeel vergroot en de netto instapkosten aanzienlijk verlaagt.

### Gratis gebruik van trading systemen (€100.000)

Toegang tot modelportefeuilles en strategieën voor een kapitaal tot €100.000, zonder extra kosten.

### Jaarlijks strategie evenement

Uitnodiging voor ons exclusieve jaarlijkse evenement met inzichten van onze traders en het team.

### Persoonlijk investeringsgesprek

Boek exclusieve sessies met ons team en traders voor portefeuilleanalyses.

## Gold investeerder €50.000+ investering

*inclusief alle algemene voordelen +*

### 5% Bonuscertificaten

Profiteer van 5% extra certificaten op uw investering, wat uw eigendomsaandeel vergroot en de netto instapkosten aanzienlijk verlaagt.

### Gratis gebruik van trading systemen (€50.000)

Toegang tot modelportefeuilles en strategieën voor een kapitaal tot €50.000, zonder extra kosten.

### Jaarlijks strategie evenement

Uitnodiging voor ons exclusieve jaarlijkse evenement met inzichten van onze traders en het team.



# Klaar om in onze volgende fase te investeren?

Neem contact met ons op

 [www.systems2follow.com](http://www.systems2follow.com)

 [investeerders@systems2follow.com](mailto:investeerders@systems2follow.com)

 +31 (0)20 2613266

